



2018年5月7日～
5月11日（5日間）
営業担当者向け集中
プレゼン研修講習会

【研修概要】

新人営業マンからベテラン営業マンまで全ての方を対象に営業の必須スキルであるプレゼン研修を開催します。

5月7日（月）
10:00～15:00

5月8日（火）
10:00～15:00

5月9日（水）
10:00～15:00

5月10日（木）
10:00～15:00

5月11日（金）
10:00～15:00

株式会社

TAKEYOURMARKS

兵庫県神戸市中央区小
野柄通 6 丁目 1-9 富士
ビル 2 階

support@takeyourmarks.co.jp

研修カリキュラム

■5月7日（月） 講師：戸川

10:00～10:30：オリエンテーション

10:30～12:00：ビジネスマナー（座学・実技）

12:00～13:00：昼休み

13:00～15:00：営業手法紹介（座学）

15:00：解散

■5月8日（火） 講師：戸川

10:00～12:00：営業手法紹介（座学・実技）

12:00～13:00：昼休み

13:00～15:00：マーケティング（座学）

15:00：解散

■5月9日（水） 講師：戸川

10:00～12:00：マーケティング（実技）

12:00～13:00：昼休み

13:00～15:00：ケーススタディ（座学・実技）

15:00：解散

■5月10日（木） 講師：戸川

10:00～12:00：提案書作成手法（座学）

12:00～13:00：昼休み

13:00～15:00：提案書作成（座学・実技）

15:00：解散

■5月11日（金） 講師：戸川

10:00～12:00：ロールプレイ（実技）

12:00～13:00：昼休み

13:00～15:00：ロールプレイ（解説）

15:00～15:30：質疑応答

15:30：解散

※資料は当日配布します